



www.werkzeug-pruessner.de

Verkaufsberater im Außendienst (m/w/d)

Schwerpunkt: Vertrieb PSA/Arbeitsschutz

Prüßner bietet professionelle Systeme, Konzepte und Dienstleistungen im Industriekundengeschäft.

Zum weiteren nachhaltigen Ausbau unseres Teams suchen wir Verkaufsberater.

Ihre Aufgaben

- Beratung und die Präsentation unserer Arbeitsschutz- und Sicherheitsprodukte
- Kompetente und selbstständige Betreuung bestehender und neuer Kunden
- Ziel Ihrer Gespräche und Präsentationen: den Mehrwert des Einsatzes unserer Produkte zu vermitteln, sowie die Erweiterung des Kundenportfolios
- Regelmäßiges Reporting in Form von Besuchsberichten und relevanten Marktkennzahlen

Ihr Profil

- Sie haben Spaß am Vertrieb, sind selbstbewusst und motiviert
- Ausgeprägte Kundenorientierung: es gelingt Ihnen jederzeit, Kundenbedürfnisse zu analysieren und die Kunden langfristig an uns zu binden
- Sie besitzen sehr gute kommunikative Eigenschaften, sind zielorientiertes und eigenständiges Arbeiten im Vertrieb gewohnt
- Akquisitionsstärke, Dienstleistungsverständnis, Verhandlungs- und Abschlussicherheit zeichnen Sie aus

Unser Angebot

- Unbefristete Beschäftigung
- Attraktives Gehaltspaket inkl. Firmenfahrzeug, auch für die private Nutzung
- Umfassende Einarbeitung und kontinuierliche Weiterbildungsmöglichkeiten

Ihre Bewerbung richten Sie bitte inkl. Entgeltvorstellung und möglichem Eintrittsdatum an:
Olaf Prüßner, bewerbung@werkzeug-pruessner.de

Prüßner GmbH
Siemensstraße 9, 06449 Aschersleben
Tel.: 0 34 73 / 91 34-0
www.pruessner-shop.de

